

Dirigeant

Comment gérer sa société efficacement



Programme

Module e-Learning (2 jours)

Jour 1

- Introduction : objectifs et plan de la formation.
- Être autonome en tant qu'entrepreneur.
- Concevoir une stratégie.
- Rédiger son Elevator Pitch.
- Prospection et négociation commerciale.
- L'importance des réseaux sociaux et savoir les utiliser.
- Économie et vie de l'entreprise.

Jour 2

- Communication non violente et gestion des conflits.
- Les fondamentaux de la Comptabilité et de la Finance.
- Exercices d'application et corrigés.

Moyens pédagogiques

Plateforme e-Learning.

Supports de cours, exercices d'application et corrigés.
Etudes de cas en atelier, travail de groupe et mise en situation.

Test de compétences avant, pendant, et, après la formation.

Rappels de principes et encouragements par e-mails.

Paper Board (Stylo Papier), vidéo projecteur.

Objectif

Comprendre les enjeux et les facteurs clés de succès pour positionner son entreprise sur la voie d'un développement profitable et pérenne.

Intégrer les leviers de la conception d'une stratégie d'entreprise et maîtriser les outils permettant sa mise en oeuvre dans les domaines du management, de l'organisation, de la finance, du marketing et du commercial.

Développer et transmettre l'esprit gagnant du chef d'entreprise, à travers les expériences partagées des dirigeants qui ont conçu ce programme.

Disposer d'une méthodologie permettant d'évaluer la performance d'un plan d'actions et de corriger les dérives au fil des tâches.

Cette formation constitue le socle de base indispensable que doit s'approprier un manager pour assurer efficacement ses missions.

Le CNIP propose des approfondissements par thématique présents dans le catalogue permettant de créer de véritables parcours sur mesure.

Dirigeant

Comment gérer sa société efficacement

Public concerné

- Entrepreneurs (débutants ou confirmés)
- Dirigeants
- Créateurs d'entreprise
- Demandeurs d'emploi porteurs de projet
- Personnes en phase de reconversion professionnelle
- Solopreneurs
- Conseillers institutionnels de création de projets

Pré-requis

Navigateur Web (PC, tablette...)

Disposer d'un ordinateur portable lors des ateliers présentiels serait un plus.

Moyens d'encadrement

Enseignement basé sur la méthode pédagogique NAPI® (Neuro Assimilation Pluri-Intelligences) qui reprend les principes de la pédagogie inversée et des dernières études en Neurosciences sur les multi-intelligences.

*Plateforme certifiée NAPI® : Plateforme de formation e-Learning permettant de suivre les cours à son rythme avant les ateliers physiques. Complète et illustrée par un enseignement pratique et rythmé, étudiée pour être compréhensible par toutes les formes d'intelligences recensées, cette plateforme permet de stimuler le cerveau de chaque candidat afin qu'il assimile durablement les différents contenus.

Calendrier de la formation

Module

- Durée : 14 h distanciel
- Coût de la formation : 980 €

+ Spécificité N-Ass® systématiquement comprise

Processus pédagogique et d'encadrement

1. Évaluation en début de cycle
2. Cours en e-Learning (plateforme certifiée NAPI®*)
3. Évaluation en fin de cycle e.learning
4. Évaluation en fin d'atelier
5. Suivi pendant 3 mois par :
 - Web Conférences mensuelles avec le formateur pour accompagner les candidats et éventuels ajustements si besoin,
 - Envois de rappels de principes, bonus et encouragements par email
6. Évaluation à l'issue des 3 mois pour évaluer la progression

Suivi d'exécution du programme et appréciation des résultats

- Accessibilité des modules e-Learning pendant toute la durée de la formation, permettant de revenir sur l'ensemble des notions vues,
- Possibilité de poser des questions aux formateurs au travers de la plateforme e-Learning,
- Évaluations par des quizz et exercices pratiques, en autonomie pendant le e-Learning et dispensés par le formateur lors des ateliers,
- Evolution des compétences dans le temps,
- Retours directs aux candidats sur leur assimilation pendant et à l'issue des 3 mois de coaching,
- Remise d'un certificat de stage

Dans le cadre de la formation professionnelle continue:

- Accès à l'espace client et aux tableaux de bord de suivis,
- Rapport d'évaluation des compétences acquises par les participants transmis au donneur d'ordre en fin de parcours.

